

## Sales Manager (W/M/X)

Wir bei Mech-Mind nutzen den neuesten Stand der Technik, wie KI und Deep Learning in Verbindung mit bildgebender 3D Sensorik, um Robotik in unstrukturierten und flexiblen Umgebungen einsetzbar zu machen. Hierbei setzt Mech-Mind auf Eigenentwicklungen im Bereich der Soft- und Hardware und konnte damit bereits namhafte Investoren wie Intel, Sequoia Capital und diverse Wagniskapitalgeber überzeugen. Konzerne wie VW, Toyota, AstraZeneca, Caterpillar, Continental, DHL, Bosch, YASKAWA und ABB setzen unsere Technologien ein, um im Bereich der Robotik neue Einsatzfelder zu erschließen.

Innerhalb von Fünf Jahren seit seiner Gründung ist Mech-Mind Robotics Global von 3 auf +600 Mitarbeiter gewachsen und wächst immer noch rasant. Für unser Büro in München suchen wir daher **Sales Manager (m, w, x)** um gemeinsam das weitere Wachstum von Mech-Mind Robotics zu unterstützen.

### Was erwartet Sie:

- Verantwortung für die Planung, Umsetzung und Leitung der Verkaufsaktivitäten des Unternehmens in einem bestimmten Bereich, um die geplanten Verkaufsziele zu erreichen
- Generieren Sie Verkaufskontakte und zeigen Sie Produkte durch End-to-End-Lösungen an
- Bewerben Sie Produkte bei neuen Kunden und bauen Sie Proof of Concepts für wachsende Geschäfte und Märkte auf
- Durchführung von Verkaufsaktivitäten an vorderster Front, einschließlich kommerzieller Anrufe & persönlicher Treffen mit Kunden
- Aufbau und Pflege von Beziehungen zu neuen und bestehenden Kunden, Verwaltung und Steigerung der Umsätze
- Betreuung & Schulung der Kunden, um diesen aufzuzeigen, wie diese von den Produkten und Dienstleistungen finanziell und beruflich profitieren können

### Was wir erwarten:

- Relevanter Bildungshintergrund
  - Erfahrung mit CRM-Systemen im Vertriebsumfeld
  - Leidenschaft für Robotik und Automatisierung
  - Sehr gute Verkaufsgespräch- und Präsentationsfähigkeiten
  - Starker Geschäftssinn und Engagement für exzellentes Kundenservice-Management
  - Reisebereitschaft
  - Ambitionen, das Geschäft und den Markt auszubauen
  - Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Sprachen sind von Vorteil
-



---

**Was wir bieten:**

- Eine zukunftsorientierte Tätigkeit in einem hochinteressanten Bereich
- Hohes persönliches und berufliches Entwicklungspotential
- Sehr hohe Eigenverantwortung und Handlungsspielraum
- Wettbewerbsfähiges Gehalt mit einem auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenem Paket
- Sympathisches, dynamisches Umfeld, in dem Sie unsere Kultur mitgestalten

Wenn Sie sich in einer solchen Aufgabe wiederfinden, dann würden wir uns sehr über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen freuen. Bitte senden Sie diese inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühesten Eintrittstermin per Email: [career@mech-mind.net](mailto:career@mech-mind.net)

---